



Wir suchen Menschen mit Überzeugung.

EVACO ist führender Anbieter für anwendergesteuerte Business Analytics-Lösungen in D-A-CH. Das Duisburger Unternehmen hat sich deutschlandweit auf die Implementierung moderner Analysesysteme und auf Technologien zur Intelligenten Suche und Künstlichen Intelligenz spezialisiert.

Unternehmensziel ist es, aus komplexen Daten Wissen zu machen – Wissen, das Kunden die Grundlage bietet, einfacher, schneller und besser zu entscheiden.

Kunden profitieren seit 2002 von unserer Expertise in verschiedensten Branchen und exklusiven Kooperationen mit ausgewählten internationalen Partnern.

Sei dabei!

Werkstudent Sales (m/w/d) für den Standort Duisburg

Was Dich erwartet:

- Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Datenanalyse und Research bezüglich möglicher Leads
- Generierung von Leads via Social Media und Telefon zum Aufbau der EVACO Sales Pipeline
- allgemeine Unterstützung von Vertriebsaktivitäten im Rahmen von Webinaren, Events und Messen
- Erstellung und Umsetzung von Kampagnen und Markt Konzepten in Zusammenarbeit mit Marketing
- Unterstützung des Pre-Sales Teams im operativen Tagesgeschäft
- Analyse und Aufbereitung von Kundendaten für Sales-Aktivitäten sowie Datenpflege im CRM-System
- intensiver Austausch mit Field Sales

Was wir erwarten:

- immatrikulierter Student (m/w/d) mit Interesse an technischen Themen
- Affinität für den Vertrieb und neue Vertriebsansätze
- sicherer Umgang mit den gängigen MS Office-Programmen
- erste Erfahrung im B2B-Vertrieb von Vorteil
- erste Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte oder Lösungen von Vorteil
- Erfahrung in den Themenbereichen BI, AI, CPM und Cloud von Vorteil
- Erfahrung in den Bereichen Software und Services bevorzugt
- hohe Kommunikationsfähigkeit
- Kunden- und Serviceorientierung
- verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- offenes, freundliches und verbindliches Auftreten

Wir bieten Dir:

- gezielte Einarbeitung und Teilnahme an internen Fortbildungsmaßnahmen
- sympathisches und dynamisches Team
- marktführende Produkte und hochwertige Services in den Wachstumsbereichen BI, AI, CPM und Cloud
- optimale Vorbereitung auf den Beruf als Junior Sales Manager
- kurze Kommunikations- und Entscheidungswege
- flexible Arbeitszeitmodelle und die Möglichkeit zum ortsunabhängigen, mobilen Arbeiten
- Sicherheit und Fairness im Umgang miteinander
- Vorteile eines der führenden Beratungs- und Implementierungshäuser für Enterprise BI, AI, CPM und Cloud Lösungen

Das hat Dich überzeugt?

Dann schicke Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an: karriere@evaco.de.

