

Wir suchen für den frühestmöglichen Zeitpunkt eine/n

Werkstudent / in (m/w/d) Vertrieb

am Standort Schermbeck / Home Office

Was vor mehr als 15 Jahren als praxisnahe Forschung begann, wurde in Form der EFS Schermbeck GmbH ein deutsches Erfolgsrezept für saubere und gesunde Luft. So sind wir heute einer der führenden Anbieter für hocheffektive Luftreinigung mit einer Vielzahl von zufriedenen Kunden im öffentlichen und privaten Sektor.

Möchtest auch Du einen Beitrag für eine saubere Welt von Morgen leisten, dann hilf uns unsere innovativen Produkte weiter voranzutreiben.

Welche Rolle spielst Du an unserem Erfolg?

- Unterstützung bei der Neukundengewinnung
- Erstkontakt mit Interessenten via Telefon und E-Mail
- Kontakte vor- und nachbereiten
- Eigenverantwortliche Dokumentation aller Daten im Vertriebsprozess
- Beantworten und Weiterleiten von telefonischen Anfragen
- Mithilfe bei der Weiterentwicklung des Vertriebs und des Vertriebsmanagements

Wie passt Du in unser Team?

- Mindestens noch 1 Jahre an einer Hochschule immatrikuliert
- Gerne in der Fachrichtung Wirtschaft (z.B. BWL oder Kommunikationswissenschaft)
- Freude am Umgang mit neuen Kontakten
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Zuverlässige und sorgfältige Arbeitsweise
- Teamplayer, der auch selbstständig arbeiten kann
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Was bieten wir?

Wir bieten neben einem attraktiven Gehalt und einer guten fachlichen Einarbeitung, die Zusammenarbeit in einem engagierten Team mit Weiterbildungsmöglichkeiten und der Chancen auf persönliche Weiterentwicklung in einem familiengeführten Unternehmen.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Jetzt bewerben und eine spannende Aufgabe in einem innovativen und nachhaltigen Umfeld übernehmen:

EFS Schermbeck GmbH

Landwehr 134, 46514 Schermbeck

Bewerbung an Markus Schönfeld

Tel: 02853-60415312 / 0151-44684549

m.schoenfeld@efs-schermbeck.de

www.elektrofiltersysteme.de